VOORBEREIDINGSPAKKET MARKTCONSULTATIE VERWERVINGSTRAJECT BESCHERMD WONEN EN MAATSCHAPPELIJKE OPVANG REGIO PARKSTAD

Parkstad Limburg+ WM

Oplegger sessie 14: Financiën

Datum: 19 november 2026
Tijd: 15:00-17:00 uur
Locatie: Auberge de Rousch, Kloosterkensweg 17, 6419 PJ Heerlen
Gesprekspartners: Mondriaan, LEVANTOgroep, Leger des Heils, Zonnewende, gemeente en LOBW
Namens de regio: Miranda Vollema, Cheryl Slüper, Karin Cuijpers-Laplooi

1. Introductie en aanleiding

De gemeenten in regio Parkstad bereiden de nieuwe verwerving van Beschermd Wonen (BW), Maatschappelijke Opvang (MO) en Safe House vanaf 1 januari 2028 voor. De Visie Opvang en Beschermd Wonen Parkstad 2026-2035 vormt hiervoor het inhoudelijke vertrekpunt. Centraal staan onder andere preventie, maatwerk, een woning als basis voor herstel, samenleven in de wijk, eerlijke spreiding en samenwerken zonder schotten.

In de eerdere gesprekken van de marktconsultatie zijn de visie, de inkoopdoelstellingen en de ontwikkelingen binnen BW, MO en Safe House besproken. De laatste vier gesprekken gaan over de uitwerking van de opdracht: het contract, contract- en leveranciersmanagement, de toegang en de financiën. Voor elk van deze gesprekken ontvangt u vooraf een voorstel op contouren.

2. Opzet van het gesprek

In dit gesprek staat het bekostigingsmodel voor BW, MO en Safe House centraal. De regio heeft nog geen keuze gemaakt. In bijlage 1 zet de regio de mogelijke bekostigingsmodellen op een rij en licht toe welke modellen voor de regio afvallen en waarom. Twee opties blijven over: een prijs per uur, dagdeel of etmaal en een prijs per arrangement per maand.

De hoogte van het budget en de tarieven zijn geen onderwerp van dit gesprek. Wel bespreekt de regio hoe een budgetplafond kan werken. Uitgangspunt is dat de uitgaven aan BW, MO en Safe House passen binnen het landelijke budget dat de regio hiervoor ontvangt. Parallel aan de marktconsultatie loopt een kostprijsonderzoek.

Naast de bekostiging per cliënt wil de regio een innovatiebudget beschikbaar stellen voor vernieuwing en gezamenlijk werk aan de transformatiedoelen. Dit staat ter informatie in bijlage 1.

- de afweging van de regio: welke bekostigingsmodellen afvallen en waarom;
- bij welke vormen van ondersteuning de twee resterende opties passen;
- wat de opties vragen van aanbieders, de toegang en de gemeente;
- de bekostiging van BW, inclusief Safehouse
- de bekostiging van MO

Het doel van dit gesprek is om de twee opties die overblijven met aanbieders te verkennen en hun ervaring op te halen. De regio gebruikt de inbreng bij de keuze voor het bekostigingsmodel.

3. Vragen ter bespreking

In deze bijeenkomst van de consultatie bespreken we graag in ieder geval de volgende vragen met u:

- Herkent u de afweging van de regio, en ziet u argumenten die de regio over het hoofd ziet?

- Bij welke vormen van ondersteuning past een prijs per uur, dagdeel of etmaal, en bij welke een prijs per arrangement? *Denk aan begeleiding thuis, Beschermd Thuis en verblijf, en uw ervaring in deze regio of elders.*
- Wat vraagt elke optie van uw organisatie, en welke risico's ziet u? *Denk aan de arrangementen van Beschermd Thuis Parkstad en de urenbandbreedte, registratie en gegevens per cliënt, op- en afschalen, en de overgang vanuit de huidige bekostiging.*
- Hoe kijkt u naar een budgetplafond per aanbieder bij een prijs per uur of per arrangement, en welke ervaring heeft u met afspraken over onder- en overbesteding? *Denk aan ventielbepalingen, en aan afwijkingen van het plafond die binnen of buiten de invloed van de aanbieder liggen.*
- Hoe zou de bekostiging van MO en Safe House eruit moeten zien? *Denk aan arrangementen of een prijs per etmaal, onderbezetting en cliënten van buiten de regio.*

4. Voorbereiding en bijlagen

Ter voorbereiding op het gesprek ontvangt u onderstaande documenten. Deze documenten vormen samen de inhoudelijke basis voor het gesprek.

Bijlage	Document	Toelichting
1	Contouren bekostigingsmodel BW, MO en Safe House	Zet de mogelijke bekostigingsmodellen op een rij, licht toe welke voor de regio afvallen en waarom, en beschrijft de twee opties die overblijven. Vormt de basis voor het gesprek.

De regio vraagt u de bijgevoegde stukken door te nemen. Het is niet nodig de vragen vooraf schriftelijk te beantwoorden. Deze dienen als leidraad voor het gesprek.